# RUSSIA

### Presentation for Partners

PRESENTATION FOR PARTNERS

## Inc. is an iconic magazine for entrepreneurs all over the world



### 1.5 million

18.2 million

Audience of the American print version of the magazine

Unique visitors of the American website

Inc.















# The story of Inc.Russia has just started, and you can become a part of it

## We write for everyone curious and looking for answers



In Russia there are 5,000,000 individual entrepreneurs and small business owners.

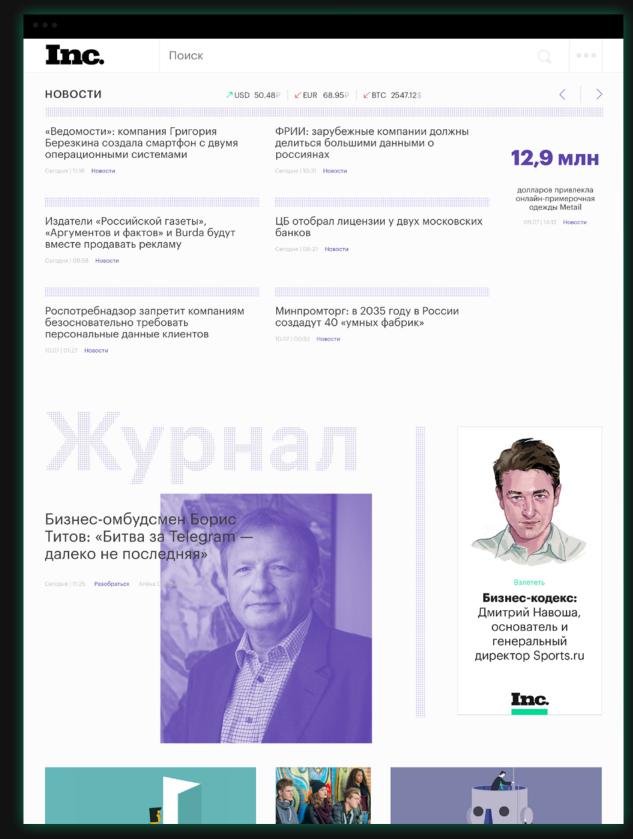


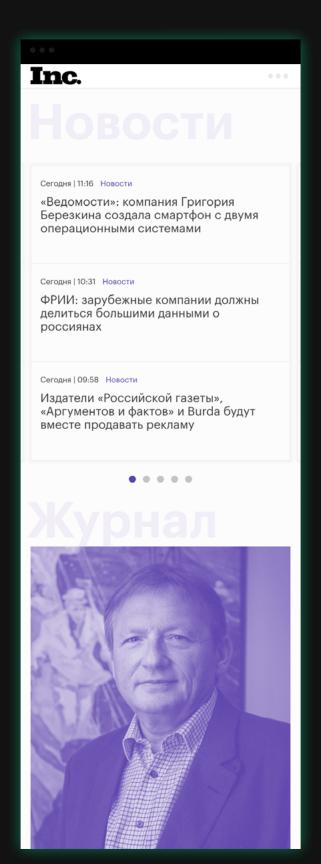
About the same number of people dream of starting their own business. And the longer the crisis lasts, the more numerous they become. These people have a lot of questions—and we have answers to them.

Inc.

#### What is Inc.Russia?

- We launched the Russian version in November 2016
- Our address is www.incrussia.ru
- The next step is to launch the print version
- We also plan to establish a club and launch a Russian-language version of the Inc.5000 list

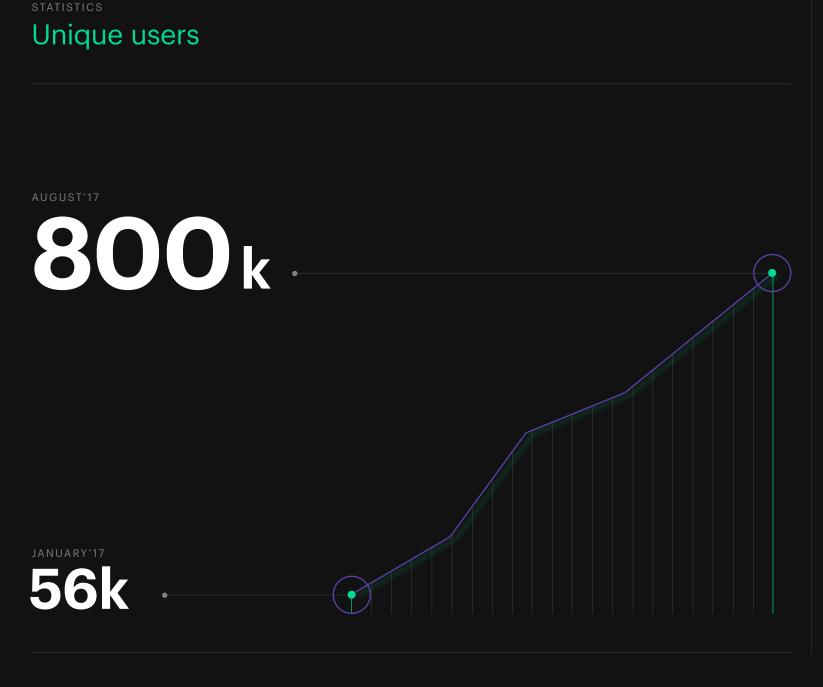




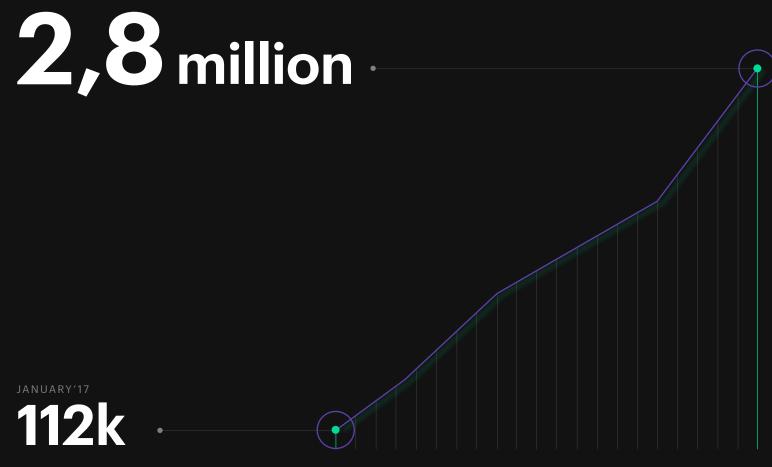
DESKTOP

MOBILE

#### By the end of 2017, we plan to reach a million unique visitors



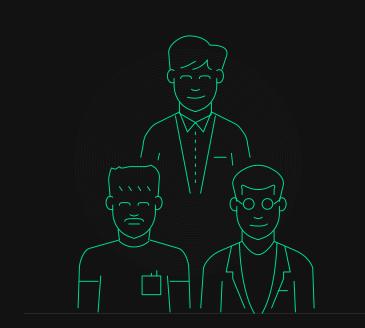
Page views



#### **Our Audience**

STATISTICS

Gender



45%

Men



55%

Women

Age

Younger than 18

5%

18-24

14%

25-34

45%

35-44

22%

45 and over

12%



#### **Social Media**

We pay a lot of attention to our audience in social networks. Our readers instantly receive all the most interesting and useful information.



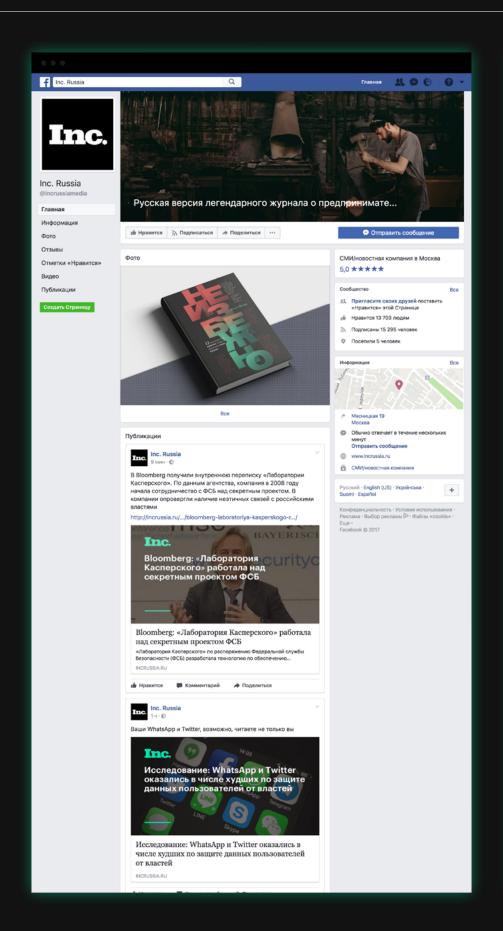
Facebook

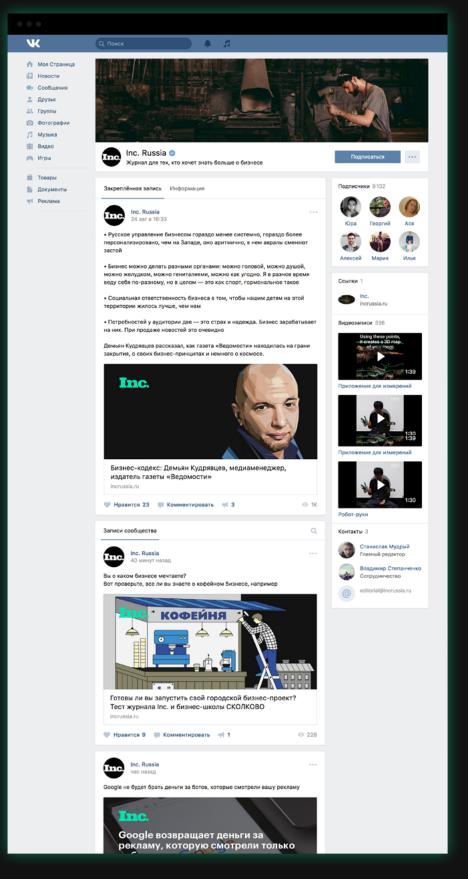
15k



Vkontakte

8k





# What We Offer to Our Partners

#### **Branded Sections**

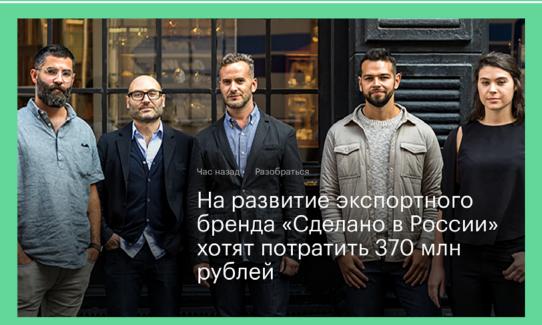
We are ready to create and launch a new theme or section under your company's brand. The offer includes a branded background for the landing page and branding of each individual article.



Branding 100%

#### **Your Section**







2 часа наз

аснаем на палы

Uber начал развозить е в Москве. Все наконец довольны?





Час назад Разобраться

SocialDataHub: Как экс-рекламщик сделал бизнес на Big Data и продает услуги бывшим



чера Взл

Qlean: как компания по уборке квартир развивается на рынке который сама же и

Партнерский материал

#### Banners

Classic horizontal and vertical banners are displayed both on the main page and on the article pages.

Banner sizes

Inc.

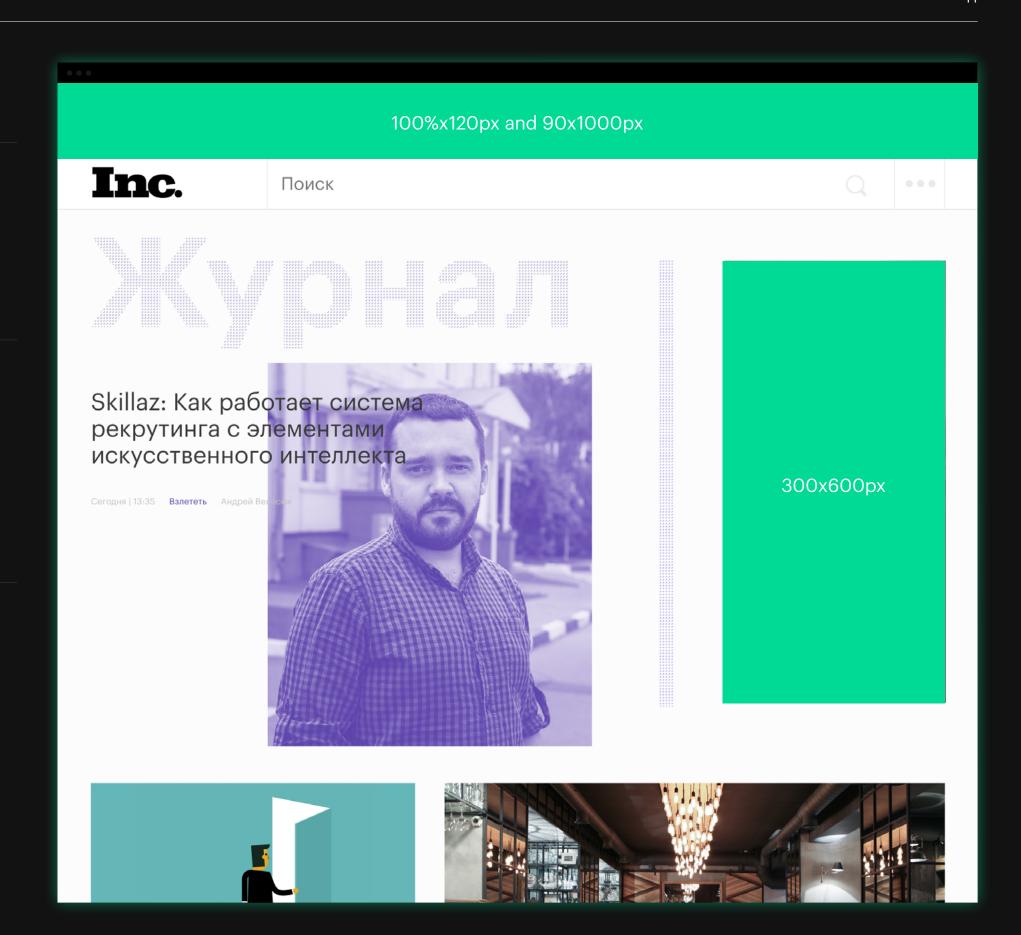
90x990px (header)

100%x120px (header)

300x600px (1st screen)

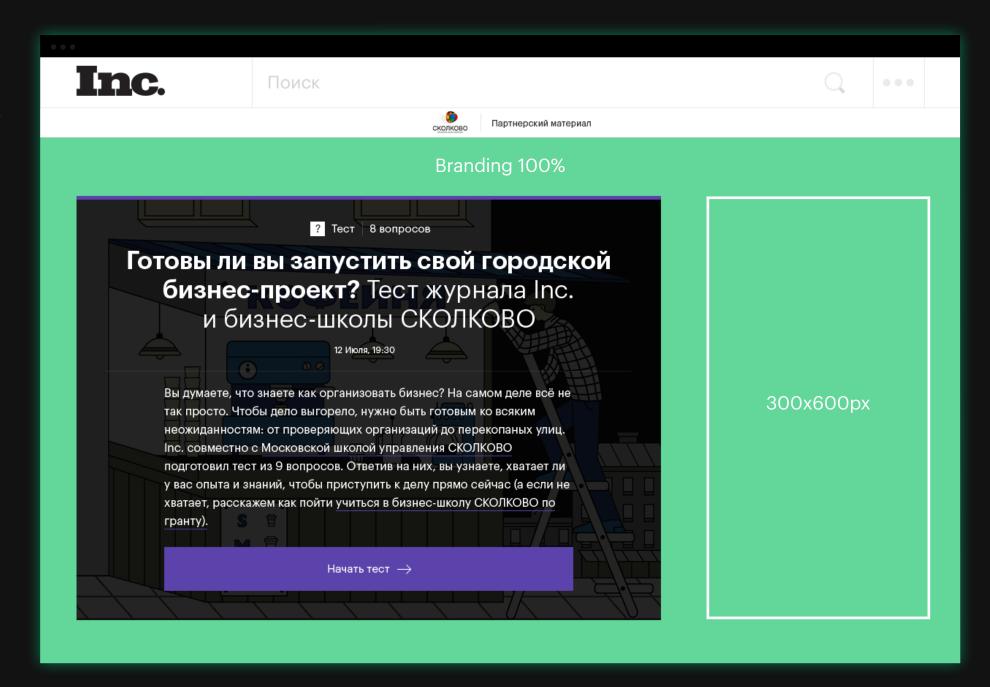
300x600px (4th screen)

1160x240px (article pages)



#### **Tests**

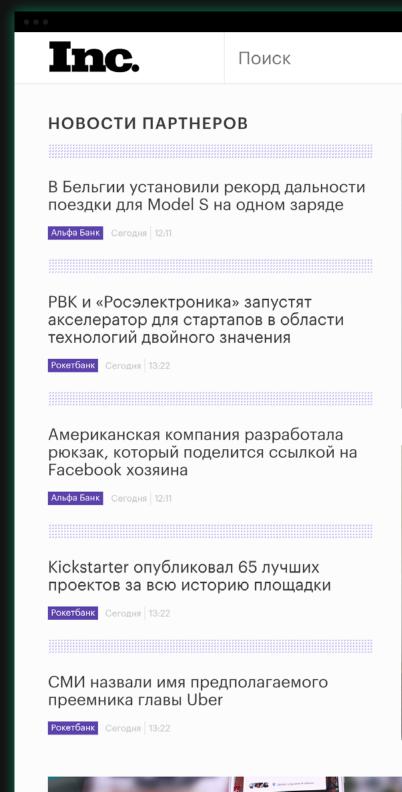
Tests are great marketing instruments that helps you ensure high audience engagement. We will create a test that will fit your campaign perfectly. The offer includes a branded background and promo banners on the main and internal pages. We have standard solutions but we also can come up with something special for you.

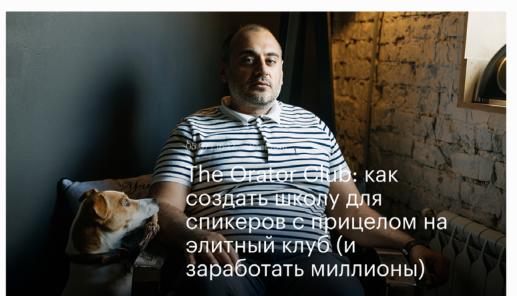


PRESENTATION FOR PARTNERS

#### **Partner News**

In this section you can publish any news about your company. The partner news block is displayed on the main page of our website.











#### Instructions

In this section, we give entrepreneurs clear, step-by-step instructions help them deal with different legal issues. Each instruction is double-checked by a professional lawyer. The offer includes branding.

Inc.

Поиск



Получаем алкогольную лицензию: для ресторана, магазина, производства. Ваше здоровье!



Что такое единый налог на вмененный доход. Кому он удобен и как на него перейти (в Москве — никак)

04.05 | 10:00 Инструкции



Электронная подпись: что это такое, как ее получить и надо ли заморачиваться



Платим страховые взносы за себя и работников: инструкция для ИП, в т.ч. применяющих «упрощенку»





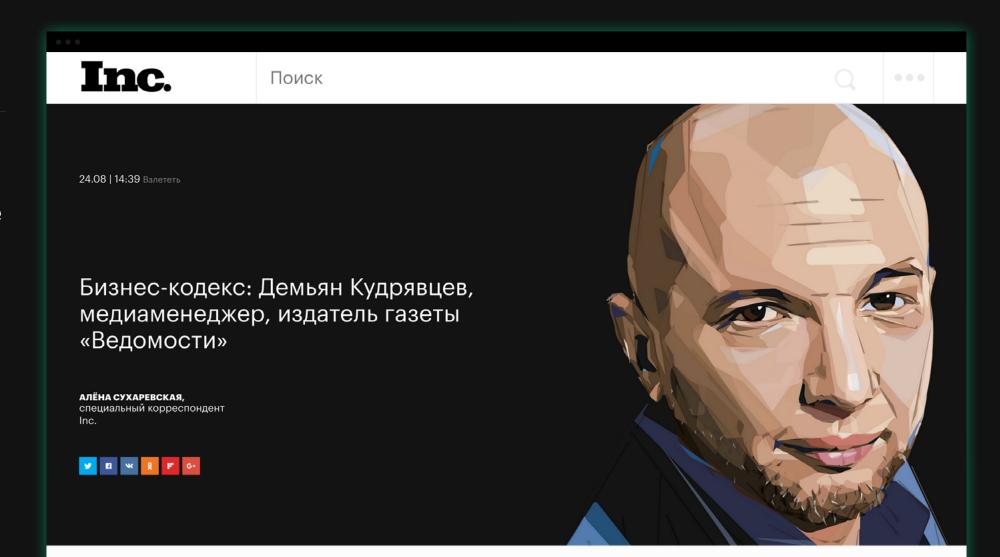
Печать: зачем она нужна и можно ли обойтись без



PRESENTATION FOR PARTNERS

#### **Business Code**

In this section, we publish business rules and tips from experienced entrepreneurs for those who are only at the beginning of their journey. The articles are illustrated, and video can also be added.

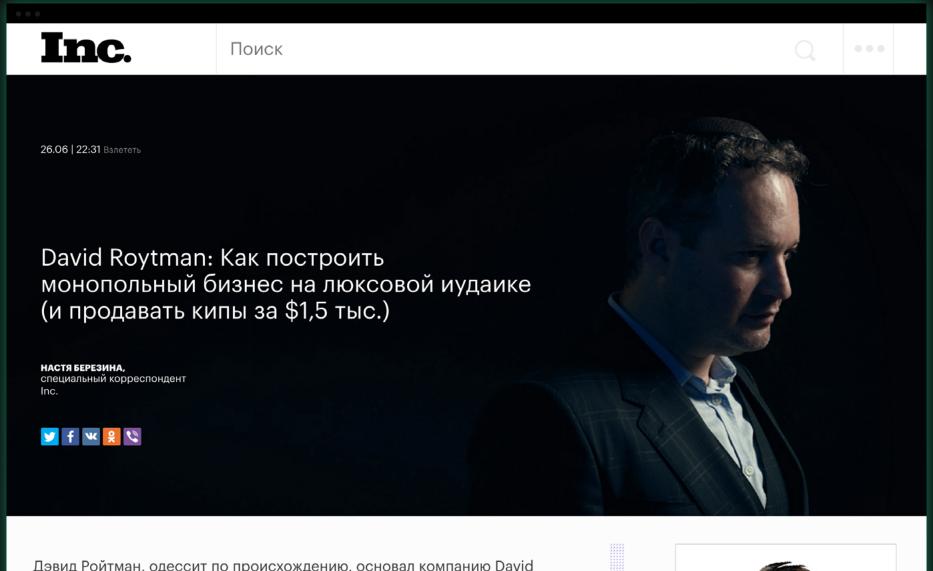


Выпускник журфака Ленинградского государственного университета Демьян Кудрявцев свои первые медиапроекты делал в Израиле (репатриировался в 1990-м). Как соучредитель CityLine (один из первых интернетпровайдеров), он в 1996 году приехал в Россию и занялся развитием контентных проектов в рунете. Через 10 лет Кудрявцев возглавил ИД «Коммерсантъ» (по данным «Медузы», руководил продажей издательского дома Алишеру Усманову) и покинул его летом 2012-го. Два с половиной года назад Кудрявцев купил газету «Ведомости» и часть активов издательского дома Sanoma Independent Media (в том числе газеты The Moscow Times и журналы National Geographic,



#### **Stories**

We know how to tell your customers the history of your business better than anyone else.

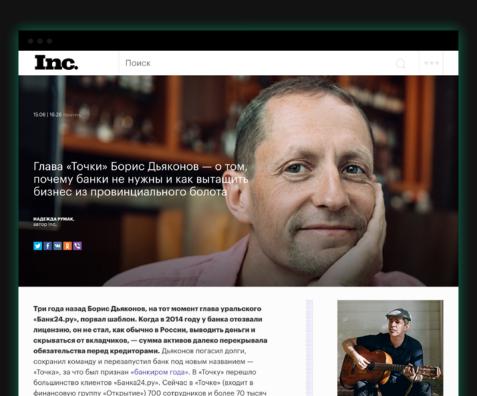


Дэвид Ройтман, одессит по происхождению, основал компанию David Roytman Luxury Judaica в 2015 году. Модный дом производит кипы из кожи крокодила и ската (от \$150 до \$1,5 тысяч), мезузы из кожи страуса и другую еврейскую атрибутику в люксовом исполнении. На инвестированные \$300 тысяч компания через год вышла в прибыль на вновь созданном рынке лакшери-иудаики. Сегодня продукция David Roytman продается в России, США, Канаде, Израиле и Украине, а среди обладателей брендовых кип — президент США Дональд Трамп. Дэвид Ройтман рассказал Inc., почему не открывает собственные магазины, как убедить покупателей платить в двадцать раз больше и почему мечтает о появлении конкурентов.



#### **Expanded Columns**

This format is perfect for personal stories as it implies a greater emphasis on the hero. In an expanded column, you can share your business experiences, your view on trends and problems of the industry, or your success story.



финансовую группу «Открытие») 700 сотрудников и более 70 тысяч клиентов, — она стала прибыльной. Управляющий банком Борис Дьяконов рассказал Іпс., сколько в реестре малого бизнеса мертвецов, зачем банки уходят в другие отрасли и делаю маркетплейсы и почему у хорошего ресторана не может быть

От закрытия — до «Открытия»

ПОСЛЕ ОТЗЫВА ЛИЦЕНЗИИ У «БАНК24.РУ» КОНКУРЕНТЫ ДЕЛАЛИ НАМ предложения о покупке. В итоге мы перешли вместе со всеми года запустили новый банк.

историю запуска «точки» нельзя назвать счастливой. К моменту ес создания мы были средним региональным банком с отозванной лицензией слегка деревенской ментальностью и тяжелой инфраструктурой из 800 µиков, 20 офисов и трех интернет-банков

обслуживали наземную инфраструктуру (кассирами, операционистами, инкасаторами), пришлось попрощаться - мы решили стать полностью продуктовая разработка, менеджмент, маркетинг, продавцы и служба поддержки.

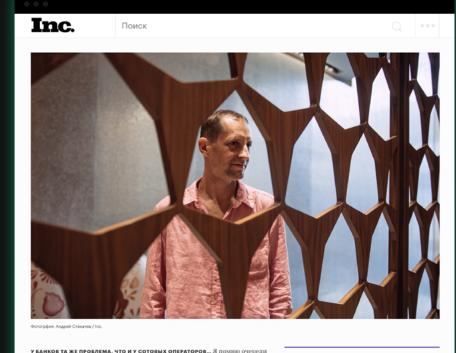
мы жестоко лажали первое время. Сначала с нуля спроектировали процесс удаленного открытия счета. Это выглядело так: собрались квадратик», потом юристы сказали: «Тут мы будем», потом - продажники. Получилась классическая процессная блок-схема из 10 кубиков. Она нам показалась идеальной, и мы стали по ней работать. И смотрим — что-то все очень плохо илет: от момента заявки до открытия счета выходит больше недели, клиентов теряем. Но в каждый отдел заглянешь - у них все хорошо,

офигели, мне 6 разных людей звонит, каждый что-то спрашивает уточняет...» Я попробовал нарисовать, как заявка идет по цепочке, и чуть ли няет...» Я попробовал нарисовать, как заявка идет по цепочке, и чуть ли не половина заявок постоянно возвращалась на предыдущий этап. Это как еда в пищеводе. Пищевод должен быть спроектирован так, чтобы все в олном направлении двигалось. А тут оно постоянно обратно лезет!



В ДЕКАБРЕ 2014 ГОДА «БАНК24.РУ» ДОГОВОРИЛСЯ С «ОТКРЫТИЕМ» О ПЕРЕХОД СОТРУДНИКОВ И ПЕРЕДАЧЕ ТЕХНОЛОГИЙ.

вилиала «Бизнес Онлайн» ФГ «Открытие», Согласно



за мобильниками, за симку платили бешеные деньги. А сейчас сотовая связь— это commodity (товар широкого потребления— Inc.). И до банков это постепенно доходит - их услуги становятся commodity. На эту поляну пошли Google, Apple... Еще кто-нибудь придет. И банки пытаются придумать карточку выдал». Петя так не думает

В СОВРЕМЕННОЙ СЕТЕВОЙ ЭКОНОМИКЕ ТОВАР — НЕ УСЛУГА, ТОВАР -

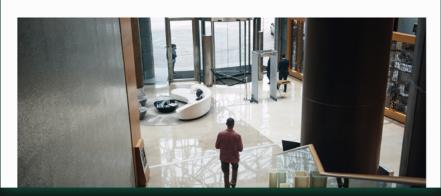
торговый центр, они думают, что пошли по бутикам, за покупками. А когда бутик приходит в торговый центр арендовать помещение, ему что продают Трафик. Ему говорят: «Вот в том углу, где ты будешь арендовать лавку, будет столько-то посетителей». Люди платят за помещение, но по факту они платят за причастность к месту и трафик. С этой точки зрения, товар в торговом центре — это не то, что по полкам разложено, а люди. которы прошли раздвигающуюся дверь.

У МЕНЯ ЛЮБИМОЕ РАЗВЛЕЧЕНИЕ — СПРАШИВАТЬ СТУДЕНТОВ: «ЧТО ЯВЛЯЕТСЯ

говаром в вконтакте?» Они так радостно отвечают: «Реклама, подарочки!» Я говорю: «Не, нифига! Там товар — вы». Они очень грустят, но потом прям по глазам видно, каждый из них думает: «Эти [Роскомнадзор] - да, а я тоже... и я тоже – товар.

СЕЙЧАС У БАНКИРОВ МОДНАЯ ТЕМА — ДЕЛАТЬ МАРКЕТПЛЕЙС. ЧТО НАЗЫВАЕТСЯ всего навалим, клиент чего-нибудь да купит, а нам, банкирам, глядишь, опеечка. Как фича, это кажется потрясающе клевой идеей. Но я пытаюсь думать об этом с точки зрения клиента. Он с утра просыпается с мыслью: мысли: «Надо мне в маркетплейс зайти». У людей даже полочки в голове для

Ловишь Петю на улице, и спрашива «Ты знаешь, что тобой Сбербанк владеет? Просто потому, что он тебе когда-то



#### Columns

Share your company's opinion on the current trends and challenges in your own column on the Inc. website.

**Inc.** Поиск

28.06 | 16:46 Разобраться

Не стать звездой на погонах: Что делать, если ваш бизнес прессуют силовики









**Бизнес-кодекс:** Дмитрий Навоша, основатель и генеральный директор Sports.ru

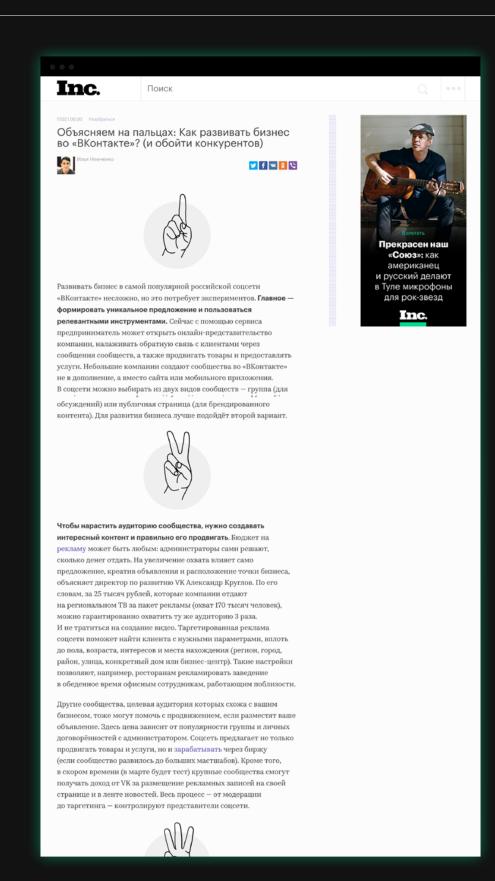


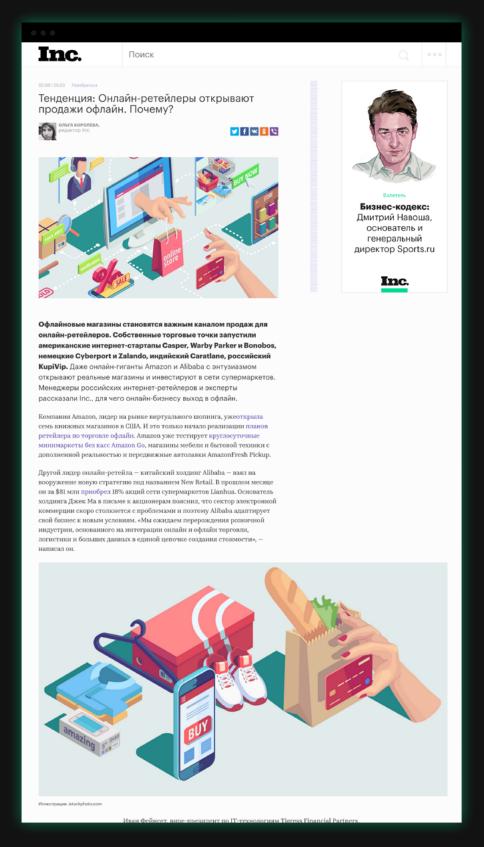
По последним данным «Опоры России», против предпринимателей и компаний возбуждается около 240 тысяч уголовных дел ежегодно. В большинстве (до 90%) таких случаев разрушается бизнес — полностью или частично. Рассказываем, как защитить себя и свое дело от незаконного преследования и почему нельзя обращаться к «решалам» (риск высок, а гарантий — ноль).

Основные мотивы прессинга силовиков — личная корысть и «интересы государственной службы» (повышение, премия, незаконное распоряжение руководства), то есть, по УК РФ, «иная личная заинтересованность».

#### **Guides and reviews**

The shortest type of publications on Inc. after the news. Guides and reviews help to explain a problem in layman's terms, analyze a trend or show expert opinions.





UIDE REVIEW

PRESENTATION FOR PARTNERS

#### **Newsletters**

Every week we send out a thematic newsletter. Another newsletter, sent out at the end of the week, provides an overview of the most important articles for the period. A newsletter is a good opportunity to tell your target audience about your plans and events.



Читать на сайте 💮 2 мин.	
2 Государственная дума приняла закон о запрете анонимайзеров и VPN	
Парламент принял в третьем чтении законопроекты, запрещающие обход блокировок сайтов с помощью VPN и анонимайзеры в мессенджерах. Теперь в России люди с неустановленной личностью ни интернетом пользоваться не смогут, ни сообщениями обмениваться. А нормально ведь общались	
Читать на сайте	
З На МАКС-2017 показали летающее такси от резидента «Сколково»	
На стенде правительства Москвы на Международном авиационно-космическом салоне находится грузовой дрон, который разработала компания-резидент «Сколково» Hoversurf. В феврале ребята испытали первый в мире летающий мотоцикл Scorpion 3, который разгоняется до 50 км/ч и поднимается на высоту 10 метров.	
Читать на сайте ⊘ 2 мин.	
Sponsor's logo and text	
<b>Line.</b> Inc. — журнал-икона американских предпринимателей. Уже 37 лет он	
рассказывает, как запускать бизнес с нуля. С 2016 года мы делаем это в России.	
ПРИДУМАТЬ РАЗОБРАТЬСЯ ВЗЛЕТЕТЬ ВНЕШНИЙ ФОН ВАКАНСИИ ИНСТРУКЦИИ РЕКЛАМА	

# We will create any new format specially for you

Contact us at advertising@incrussia.ru or call us +7 915 224 70 99